

Keywords: Come vendere di più in negozio. Vendita e cross-selling libro pdf download, Come vendere di più in negozio. Vendita e cross-selling scaricare gratis, Come vendere di più in negozio. Vendita e cross-selling epub italiano, Come vendere di più in negozio. Vendita e cross-selling torrent, Come vendere di più in negozio. Vendita e cross-selling leggere online gratis PDF

Come vendere di più in negozio. Vendita e cross-selling PDF

Diego Molinari



Questo è solo un estratto dal libro di Come vendere di più in negozio. Vendita e cross-selling. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Diego Molinari
ISBN-10: 9788868490959
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 2979 KB

DESCRIZIONE

Con un linguaggio semplice e numerosi esempi concreti, l'autore ci prende per mano, portandoci nel mondo della vendita in negozio, e ci svela le migliori strategie per vendere meglio e di più. In particolare imparerete: a creare le condizioni affinché il cliente compri più di quello per cui è entrato in negozio; a far emergere i bisogni del cliente, anche i più nascosti; a comunicare in modo persuasivo e coinvolgente. Un libro per ogni venditore o imprenditore che vive la realtà del negozio ogni giorno e per chi si occupa di formare e coordinare reti di vendita.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Come Vendere di Più in Negozio - Libro di Diego Molinari - Vendita e cross-selling - Acquista online con consegna in 24 ore.

Gli oscillatori più precisi per comprare e vendere in borsa - [Borsari] Diego Molinari Come vendere di più in negozio. Vendita e cross-selling (mbq) EUR 11,48.

Come vendere di più in negozio, vendita e cross-selling DI: Diego Molinari. Un libro dedicato alle strategie per vendere in negozio e comunicare con i clienti in ...

COME VENDERE DI PIÙ IN NEGOZIO. VENDITA E CROSS-SELLING

[Leggi di più ...](#)